Les trois seuls formats dont vous avez besoin pour écrire tous vos posts LinkedIn

avec des exemples concrets



① Les listes

Une liste, c'est la promesse d'un contenu rapide à lire et facile à retenir.

Pourquoi ça marche?

- ☐ Capte l'attention immédiatement
- ☐ Offre une lecture fluide et digeste
- ☐ Permet de scanner rapidement les points clés

Comment bien utiliser ce format?

- ▶ Limitez-vous à 3 à 7 éléments pour ne pas perdre le lecteur.
- ► Chaque point doit apporter une réelle valeur (pas de remplissage).
- ► Soyez précis et actionnable.
- ☐ Résultat : Un post structuré, clair et directement utile à votre audience.
- ▼ Un exemple avec Théophile



J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

Accroche -

60 mini-exercices de coaching de moins de 5 minutes pour TON développement

personnel et professionnel ↓ (télécharge le guide gratuit)

Call to action \rightarrow

Avant de lire le post

- L Enregistre-le pour y revenir
- Ly Télécharge le guide gratuit
- L Choisis un exercice par jour

lacktriangle Les exercices de centrage \downarrow

1/ La respiration 4-7-8

- Ly Inspire 4 secondes
- L Retiens 7 secondes
- L Expire 8 secondes

Corps du contenu -

2/ L'ancrage corporel

- L Sens tes pieds au sol
- L Redresse ta colonne
- L Détends tes épaules





J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

• 2 sem. 🛇

3/ La visualisation express

- ↓ Ferme les yeux
- Ly Imagine ton objectif atteint
- □ Ressens les émotions
- 4/ Le scan corporel rapide
- L Démarre par les pieds
- L Remonte jusqu'à la tête
- ▶ Note les tensions

5/ Le reset mental

- L Expire fortement
- L Secoue tout ton corps
- L Recommence à zéro

● Les exercices de prise de conscience ↓

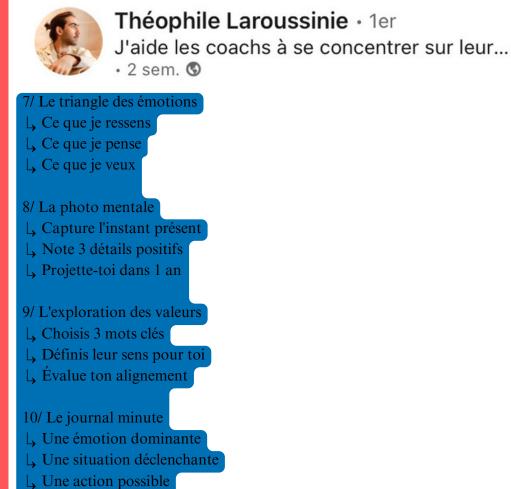
6/ Les 3 vérités

- L Une vérité sur toi
- Ly Une vérité sur la situation
- L Une vérité sur tes options



192 commentaires • 81 republications

Corps du contenu →



Les exercices de prise de décision

192 commentaires • 81 republications

CQQ 469

Corps du contenu →



J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

· 2 sem. 😯

11/ La balance décisionnelle

- L, 2 pour, 2 contre €
- L Impact à court terme
- Ly Impact à long terme

12/ Le conseil inversé

- L Donne le pire conseil possible
- L Déduis la bonne décision

Retrouve le reste des exercices dans le carrousel.

lacktriangle Pourquoi ces exercices vont être utile pour toi (ou tes clients) \downarrow

- Ly Ils sont courts et précis
- Ly Ils créent un impact immédiat
- Ly Ils sont facilement mémorisables
- ☐ Ils s'adaptent à tous les contextes

Comment les utiliser ?

- L Choisis-en un par jour
- L Adapte-le à ta situation ■
- L Mesure son impact



192 commentaires • 81 republications

Corps du contenu →



J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

• 2 sem. 🔇

Call to action →

Si ce post t'a aidé / plu : [republie-le 2] Ça m'aide ÉNORMÉMENT.

Ensemble, on va changer la perception du coaching.

2 Les frameworks

Un framework est un guide structuré qui aide votre audience à résoudre un problème précis.

Pourquoi ça marche?

- ☐ Apporte une solution concrète
- ☐ Structure la pensée du lecteur
- ☐ Rend un concept complexe plus facile à appliquer

Comment bien utiliser ce format?

- ▶ Décomposez le processus en 3 à 5 étapes claires.
- ► Illustrez avec un exemple concret pour ancrer l'idée.
- ► Rendez chaque étape actionnable et simple à appliquer.
- ☐ Résultat : Un post qui apporte une transformation réelle à votre audience.
- V Un exemple avec Théophile



J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

Accroche

Les Etapes

Un client te parle de son trauma en coaching. Toi tu veux l'aider \rightarrow ÉNORME erreur. Fais ça à la place ↓

- 1/ Quand ton client dit: "J'ai fait une dépression il y a 2 ans..."
- Le coach qui se prend pour un thérapeute -
- L "Raconte-moi ce qui s'est passé"
- L "Comment tu te sens maintenant ?"
- ☐ "Je peux t'aider à surmonter ça"
- Le vrai coach bien formé –
- └ "Merci de ta confiance"
- Ly "Parlons de tes objectifs actuels"
- Ly "Concentrons-nous sur le présent et tes objectifs"
- 2/ Quand ton client partage: "Mon père était violent..."
- Le coach qui se prend pour un thérapeute :
- L Creuse les détails
- L Tente d'analyser l'impact
- L Propose des solutions





J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

Le vrai coach bien formé -

- L, "Un thérapeute pourrait t'aider avec ça"

3/ Quand ton client demande : "Tu penses que je devrais arrêter mes antidépresseurs ?"

Le coach qui se prend pour un thérapeute -

- L Donne son avis médical
- Ly Partage son expérience personnelle

Les Etapes ·

● Le vrai coach bien formé →

- Ly "C'est une question pour ton médecin"
- ☐ "Restons focus sur tes objectifs"
- 4/ Quand ton client insiste: "Mais j'ai besoin d'en parler...'





J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

Le coach qui se prend pour un thérapeute

- L Cède par empathie mal placée
- L Devient un confident
- L Sort de son champ de compétences

● Le vrai coach bien formé →

- L, "Je peux te recommander un professionnel qualifié"
- L, "On reprendra quand tu auras avancé sur ce point"

● Les 3 phrases qui protègent →

1/ "Je comprends ton besoin, ET ce n'est pas mon domaine d'expertise"

2/ "Un thérapeute est formé spécifiquement pour t'aider avec ça"

3/ "Mon rôle est de t'accompagner vers tes objectifs futurs"

La règle d'or : La clarté de tes limites = La qualité de ton accompagnement

- Le coaching n'est pas une thérapie low-cost
- ↓ C'est une discipline à part entière
- ↓ Avec ses propres règles, limites et expertises



Les Etapes



J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

• 3 sem. 🕲

● Ta posture définit notre profession.



Je pense que c'est fondamental de le rappeler. Si toi aussi : [republie 2] ce post. Ça m'aide énormément.

Ensemble, on va changer la perception du coaching.



3 Les histoires Les histoires captivent, inspirent et marquent les esprits. Pourquoi ça marche? ☐ Engage émotionnellement le lecteur ☐ Crée un lien authentique avec votre audience ☐ Rend votre message mémorable Comment bien utiliser ce format? ► Commencez par une situation forte qui attire l'attention. ▶ Décrivez un conflit ou un obstacle pour créer du suspense. ► Terminez par une leçon ou une transformation. L Résultat : Un post puissant qui connecte et inspire.

Un exemple avec Barthélemy



Barthélémy Fendt · Abonné

J'interviewe les plus grand(e)s athlètes pour comprendre... 2 sem. • 🕲

1998 : J'écris dans mon carnet : je veux devenir champion de tennis.

2007 : Je crie sur mon père que je ne jouerai plus jamais.

2008 : Je découvre le rugby - j'adore (surtout les copains)

2013 : Je me blesse 3 ans - j'arrête le rugby.

2014 : Je commence sérieusement la musculation

2014 : J'écris mon premier article sur « comment avoir des abdos »

'histoire -

2015 : Je cours mon premier marathon

2015 : Je lance un média dans le sport

2016: Premier triathlon (une catastrophe)

2017: Premier triathlon Half Iron Man Sub 6h

2018 : Le média passe le million de visiteurs

2019 : On abandonne le média et impasse sportive : addition / alcool / drogue

2019 : Je réagis, reprends l'entrainement et lance Extraterrien

2020 : Papa et premier partenaire





Barthélémy Fendt · Abonné

J'interviewe les plus grand(e)s athlètes pour comprendre... 2 sem. • 🕓

2021 : 100 épisodes sur le podcast 2022 : Enfin une interview filmée!

2022 : Opération, un médecin me dit "Oublis la course à pied"

2023: Je cours mon 5e marathon.

2023 : Le podcast passe le million d'écoutes, on ouvre un studio

2023 : Je lis 17 livres sur la science de l'entrainement, la performance et la préparation mentale

2023: Premier Hyrox et abandon

2024 : J'enchaîne un Hyrox, le GR20, le marathon des jeux en 3 mois

2024 : Le média compte une audience de 200k personnes. On travaille avec les plus grandes marques.

En 2025:

- Je prévois de faire 6 Hyrox en 6 mois
- Je lance un programme HYROX (Lien en commentaire \P)
- Je vise x2 sur l'audience et le CA



192 commentaires • 81 republications

L'histoire -



Barthélémy Fendt · Abonné

J'interviewe les plus grand(e)s athlètes pour comprendre... 2 sem. • 🕲

On voit beaucoup de succès fulgurants sur Linkedin. Le mien est beaucoup plus sinueux.

Mais une chose est sure, chaque échec permet de visualiser un peu mieux les réussites.

L'histoire

PS : Si tu ne me connais pas, je m'appelle Barthélémy Fendt

J'ai interviewé +300 champions sur mon média Extraterrien et j'analyse leur méthode dans ma newsletter. (lien en commentaire)



En résumé : quel format choisir ?

- ✓ Besoin d'un post clair et rapideà lire ? → Faites une liste.
- ✓ Besoin d'expliquer une méthode concrète ? → Utilisez un framework.
- ✓ Besoin de captiver votre audience ? → Racontez une histoire.

Maîtrisez ces 3 formats et vos posts LinkedIn deviendront inratables.

Votre tour : Quel format utilisez-vous le plus ?

Partagez 🍰 ce post pour aider d'autres personnes à mieux écrire.

Suivez-moi, Roodeley, pour des stratégies éprouvées.