Les trois seuls formats dont vous avez besoin pour écrire tous vos posts LinkedIn

avec des exemples concrets



① Les listes

Une liste, c'est la promesse d'un contenu rapide à lire et facile à retenir.

Pourquoi ça marche?

- ☐ Capte l'attention immédiatement
- ☐ Offre une lecture fluide et digeste
- ☐ Permet de scanner rapidement les points clés

Comment bien utiliser ce format?

- ► Limitez-vous à 3 à 7 éléments pour ne pas perdre le lecteur.
- ► Chaque point doit apporter une réelle valeur (pas de remplissage).
- ► Soyez précis et actionnable.
- ▼ Un exemple avec Théophile



J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

· 2 sem. 😯

Accroche →

60 mini-exercices de coaching de moins de 5 minutes pour TON développement personnel et professionnel ↓

(télécharge le guide gratuit)

Avant de lire le post

La Enregistre-le pour y revenir

Ly Télécharge le guide gratuit

L Choisis un exercice par jour

Call to action \rightarrow

● Les exercices de centrage ↓

1/ La respiration 4-7-8

Ly Inspire 4 secondes

L Retiens 7 secondes

L Expire 8 secondes

Corps du contenu -

2/ L'ancrage corporel

L, Sens tes pieds au sol

 L Redresse ta colonne

L. Détends tes épaules

CQQ 469



J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

• 2 sem. 🕓

3/ La visualisation express

- L Ferme les yeux
- Ly Imagine ton objectif atteint
- L Ressens les émotions

4/ Le scan corporel rapide

- L Démarre par les pieds
- Remonte jusqu'à la tête
- ▶ Note les tensions

5/ Le reset mental

- L Expire fortement
- L, Secoue tout ton corps
- L Recommence à zéro

● Les exercices de prise de conscience ↓

6/ Les 3 vérités

- L Une vérité sur toi
- Ly Une vérité sur la situation
- Ly Une vérité sur tes options



192 commentaires • 81 republications

Corps du contenu →



J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

• 2 sem. 🕓

7/ Le triangle des émotions

L Ce que je ressens

L Ce que je pense

L Ce que je veux

8/ La photo mentale

L, Capture l'instant présent

Ly Note 3 détails positifs

L, Projette-toi dans 1 an

9/ L'exploration des valeurs

L Choisis 3 mots clés

Ly Définis leur sens pour toi

Ly Évalue ton alignement

10/ Le journal minute

Ly Une émotion dominante

L, Une situation déclenchante

Ly Une action possible

Les exercices de prise de décision \(\psi\)



192 commentaires • 81 republications

Corps du contenu →



● Pourquoi ces exercices vont être utile pour toi (ou tes clients) ↓

J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

• 2 sem. 🕲

11/ La balance décisionnelle

- L, 2 pour, 2 contre
- Ly Impact à court terme
- Ly Impact à long terme

12/ Le conseil inversé

- L, Donne le pire conseil possible
- Analyse pourquoi c'est mauvais
- Ly Déduis la bonne décision

Retrouve le reste des exercices dans le carrousel.

- Ly Ils sont courts et précis
- Ly Ils créent un impact immédiat
- Ly Ils sont facilement mémorisables
- Ly Ils s'adaptent à tous les contextes

Comment les utiliser ?

- Ly Choisis-en un par jour
- L, Adapte-le à ta situation
- Note les résultats dans ton carnet



192 commentaires • 81 republications

Corps du contenu -



J'aide les coachs à se concentrer sur leur...

• 2 sem. 🔇

Call to action →

Si ce post t'a aidé / plu : [republie-le 2] Ca m'aide ÉNORMÉMENT.

Ensemble, on va changer la perception du coaching.

2 Les frameworks

Un framework est un guide structuré qui aide votre audience à résoudre un problème précis.

Pourquoi ça marche?

- ☐ Apporte une solution concrète
- ☐ Structure la pensée du lecteur
- ☐ Rend un concept complexe plus facile à appliquer

Comment bien utiliser ce format?

- ▶ Décomposez le processus en 3 à 5 étapes claires.
- ► Illustrez avec un exemple concret pour ancrer l'idée.
- ► Rendez chaque étape actionnable et simple à appliquer.
- ☐ Résultat : Un post qui apporte une transformation réelle à votre audience.
- V Un exemple avec Théophile



J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

Accroche

Les Etapes -

Un client te parle de son trauma en coaching. Toi tu veux l'aider → ÉNORME erreur. Fais ça à la place ↓

- 1/ Quand ton client dit: "J'ai fait une dépression il y a 2 ans..."
- Le coach qui se prend pour un thérapeute →
- L "Raconte-moi ce qui s'est passé"
- Ly "Comment tu te sens maintenant?"
- └ "Je peux t'aider à surmonter ça"
- Le vrai coach bien formé →
- Ly "Parlons de tes objectifs actuels"
- Ly "Concentrons-nous sur le présent et tes objectifs"
- 2/ Quand ton client partage : "Mon père était violent..."
- Le coach qui se prend pour un thérapeute →
- L Creuse les détails
- L, Tente d'analyser l'impact
- L. Propose des solutions





J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

3 sem. (3)

● Le vrai coach bien formé →

- ☐ "Je comprends que c'est important"
- Ly "Un thérapeute pourrait t'aider avec ça"
- L "Mon rôle est de t'accompagner vers l'avant"

3/ Quand ton client demande : "Tu penses que je devrais arrêter mes antidépresseurs ?"

● Le coach qui se prend pour un thérapeute →

- L Donne son avis médical
- L. Partage son expérience personnelle

Les Etapes →

● Le vrai coach bien formé →

- Ly "C'est une question pour ton médecin"
- L, "Je ne suis pas qualifié pour ça"
- Ly "Restons focus sur tes objectifs"
- 4/ Quand ton client insiste : "Mais j'ai besoin d'en parler..."





J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

. 3 sem. 🕓

● Le coach qui se prend pour un thérapeute →

- L Cède par empathie mal placée
- Ly Devient un confident
- ∠ Sort de son champ de compétences

■ Le vrai coach bien formé →

- ☐ "Je peux te recommander un professionnel qualifié"
- Ly "Voici les contacts de bons thérapeutes"
- L, "On reprendra quand tu auras avancé sur ce point"

● Les 3 phrases qui protègent →

1/ "Je comprends ton besoin, ET ce n'est pas mon domaine d'expertise"

2/ "Un thérapeute est formé spécifiquement pour t'aider avec ça"

3/ "Mon rôle est de t'accompagner vers tes objectifs futurs"

La règle d'or : La clarté de tes limites = La qualité de ton accompagnement

Le coaching n'est pas une thérapie low-cost

- ↓ C'est une discipline à part entière
- ↓ Avec ses propres règles, limites et expertises



Les Etapes →



J'aide les coachs à se concentrer sur leu...

• 3 sem. 🕲

Ta posture définit notre profession.



Je pense que c'est fondamental de le rappeler. Si toi aussi : [republie 2] ce post. Ca m'aide énormément.

Ensemble, on va changer la perception du coaching.



3 Les histoires Les histoires captivent, inspirent et marquent les esprits. Pourquoi ça marche? ☐ Engage émotionnellement le lecteur ☐ Crée un lien authentique avec votre audience ☐ Rend votre message mémorable Comment bien utiliser ce format? ► Commencez par une situation forte qui attire l'attention. ▶ Décrivez un conflit ou un obstacle pour créer du suspense. ► Terminez par une leçon ou une transformation. L Résultat : Un post puissant qui connecte et inspire.

Un exemple avec Barthélemy



Barthélémy Fendt · Abonné

J'interviewe les plus grand(e)s athlètes pour comprendre... 2 sem. • 🕲

1998 : J'écris dans mon carnet : je veux devenir champion de tennis.

2007 : Je crie sur mon père que je ne jouerai plus jamais.

2008 : Je découvre le rugby - j'adore (surtout les copains)

2013 : Je me blesse 3 ans - j'arrête le rugby.

2014 : Je commence sérieusement la musculation

2014 : J'écris mon premier article sur « comment avoir des abdos »

λ 'histoire \rightarrow

2015: Je cours mon premier marathon

2015 : Je lance un média dans le sport

2016: Premier triathlon (une catastrophe)

2017: Premier triathlon Half Iron Man Sub 6h

2018 : Le média passe le million de visiteurs

2019 : On abandonne le média et impasse sportive : addition / alcool / drogue

2019 : Je réagis, reprends l'entrainement et lance Extraterrien

2020 : Papa et premier partenaire





Barthélémy Fendt · Abonné

J'interviewe les plus grand(e)s athlètes pour comprendre... 2 sem. • 🕲

2021 : 100 épisodes sur le podcast 2022 : Enfin une interview filmée!

2022 : Opération, un médecin me dit "Oublis la course à pied"

2023: Je cours mon 5e marathon.

2023 : Le podcast passe le million d'écoutes, on ouvre un studio

2023 : Je lis 17 livres sur la science de l'entrainement, la performance et la préparation mentale

L'histoire \rightarrow

2023 : Premier Hyrox et abandon

2024 : J'enchaîne un Hyrox, le GR20, le marathon des jeux en 3 mois

2024 : Le média compte une audience de 200k personnes. On travaille avec les plus grandes marques.

En 2025:

- Je prévois de faire 6 Hyrox en 6 mois
- Je lance un programme HYROX (Lien en commentaire
- Je vise x2 sur l'audience et le CA





Barthélémy Fendt · Abonné

J'interviewe les plus grand(e)s athlètes pour comprendre... 2 sem. • • •

On voit beaucoup de succès fulgurants sur Linkedin. Le mien est beaucoup plus sinueux.

Mais une chose est sure, chaque échec permet de visualiser un peu mieux les réussites.

L'histoire \rightarrow

PS: Si tu ne me connais pas, je m'appelle Barthélémy Fendt J'ai interviewé +300 champions sur mon média Extraterrien et j'analyse leur méthode dans ma newsletter. (lien en commentaire)



En résumé : quel format choisir ?

- Arr Besoin d'un post clair et rapide à lire? Arr Faites une liste.
- ✓ Besoin d'expliquer une méthode concrète ? → Utilisez un framework.
- ✓ Besoin de captiver votre audience ? → Racontez une histoire.

Maîtrisez ces 3 formats et vos posts LinkedIn deviendront inratables.

Votre tour : Quel format utilisez-vous le plus ?

Partagez ce post pour aider d'autres personnes à mieux écrire.

Suivez-moi, Roodeley, pour des stratégies éprouvées.